



守成クラブ福島会場 第150回記念例会 ご参加御礼。

福島会場 代表世話人

(株)ファーストクリーニング 代表取締役 **末永 武**

福島会場は昨年12月にまた一つの大きな節目を迎え、第150回記念例会を開催いたしました。

開催にあたりましてゲストの皆様はじめ、他会場の皆様、そして本会場の会員の皆様のおかげで300社を超える多くの方々にご参加頂きました。誠にありがとうございます。

また当日の設営・運営に携わって頂きました多くの関係者の方々に改めて感謝申し上げます。

今回の記念例会は通常例会の拡大版として行いましたが、皆さんにとって有意義なものとなって頂いた事と思います。守成クラブの願いは我々中小零細企業の10年20年後どのような未来があるか。

「かけがえのない会社をつぶしてはならない。」と思えば、販路拡大と人脈作りに積極的に行動する会社は確実に生き残って行くことでしょう。

正に守成クラブ福島は恵まれた環境にあります。数は力なり、人の集まるところに商機あり、マーケット拡大こそが商売繁盛につながるかと信じています。

この無駄のない守成のシステムで一社でも多くの方々と触れ合ってもらって、これからも商売の機会を積極的に増やして頂きたいと思います。

結びに福島会場のますますの発展目指し、皆様の笑顔が絶えない会場づくりをしております。

商売繁盛を心からご祈念申し上げます。



第150回記念例会 12/10 盛會



守成クラブ福島 第150回記念例会を 終えて見えてきたもの

150回記念例会実行委員長 福島会場 副代表世話人

(株)amateras 代表取締役 **太田 よしみ**

2019年12月10日に開催されました「守成クラブ福島第150回記念例会」は参加者300名、ゲスト24名、ブースの出展数46社、同売上108万円という結果を出すことができました。

この例会は周年行事ではなく通常例会の扱いではございましたが、次なるステップ2022年に迎える「15周年記念例会」に向けての弾みをつけられたと自負しております。

福島会場設立より13年が過ぎようとする現在、当初より加盟するメンバーは少なくなりつつあります。今福島会場は転換期を迎え、次なる10年の会場作りを模索しているところです。

時代は令和となり、デジタルシフト・働き方改革・インバウンド等10年前には対応していない事態を生き抜いていかなければなりません。

経営資源が少ない中小企業だからこそできるスピード力を持って知恵を出し合い、ワンチームのスクラムを組んで新しい令和の守成クラブを作って参りましょう。



「会員の皆様との出会いに感謝」



昨年の7月の例会時にてジ
ンプライダル代表の渡辺様と
同じテーブルになったことで
マッチングが成立となりました。
二部の懇親会の席にて、
ウッドデッキを修理したいと相談を受けたことがきつ
かけでした。自分自身の売り込みと会社アピールを
させて頂き、即行動・スピードをモットーに心をかけ
てる私はその日にはアポイントをとりました。お
伺いして驚いたことに地区も同じ更に私の母校の大
先輩と知り、あらためて人と人の縁とは大切なこと



(株)グッド・プランニング 代表取締役 齋藤 雅志

と感じさせられました。商談も
進みウッドデッキも木製から樹
脂タイプ、テラス屋根も依頼さ
れ、工事無事完了と同時に今度
は自宅の全塗装の依頼も受注を
頂き無事完了となり渡辺様より
大変喜んで頂き感謝しておりま
す。守成クラブはほんの小さなきっかけが大切であ
り、やはり自分と会社をアピールするをすることが
大切と感じています。守成クラブは宝の山です。そ
れを掘り起こすのはまさしく自分自身ではないか
と。これからも会員の
皆様との出会いに感謝、常に挑戦！会員拡
大にも少しでもお役に
立ちたいと考えており
ます。



マッチング成功事例

「私の決め台詞は…」

(株)大道GATEプロダクション 小山 夕子

(株)大道GATEプロダクションにてマジカルバル
ルーンYesショーや光の戦士ツインウエイター
ショー等の企画運営をしております小山夕子です。



私は、守成クラブ福
島に入会して7年にな
ります。2年前にテラ
グループにて、いろ
んなことを経験さ
せていただくよう
になってから守成ク
ラブの活動が楽しく
なってきました。そ
して、こんなに楽し
いならと知り合い
を6人お誘いして、
その年のグループ最
多賞を獲得。副賞
として会社のPR動
画を作成していただ
きました。それから
は、他会場にも積
極的に参加し、た
くさんの仕事を頂
いております。私の
商談の

ポイントは、わかりやすい資料
の作成と商談のスピードです。
具体的には1部2部の商談会にて
期間限定のチラシを配布し、興
味を持っていただいた方にはそ
の場でパンフレットにて詳しく
説明をします。そのあとも



と詳しい資料をお送りして
よいかのアポをとり翌日に
会社のPR動画と資料を
メールで送るようにして
おります。

私の商談時の決め台詞は
「ぜひ守成クラブ〇〇さん
との成功事例がほしいです」
です。

守成クラブ福島 実施完了行事 及び 予定行事 (親睦委員会)

1. ランチミーティング (終活を通してビジネスチャンスを掴む)
令和1年7月17日 11:30~ カジャメゾンⅢ 参加者:28人
2. 第20回ボウリング大会
令和1年9月18日 10:30~ からしまボウル 参加者:29人
3. ゴルフコンペ
令和1年10月23日 9:30~ 民報コース 参加者:33人
4. 新年会
令和2年2月2日 18:00~ 飯坂温泉 摺上亭大鳥 参加者:51人

5. 第21回ボウリング大会
令和2年2月19日 18:00~ からしまボウル 参加者:23人
- 【中止】 ※コロナ感染防止対策により
6. ランチミーティング (びんしゃんウォーキング)
令和2年3月18日 11:30~14:00 ザ・ホテル大亀 会費:1,500円
- 【予定】
7. ゴルフコンペ
令和2年4月22日 9:45~ 民報コース