

テーブルマスター制度が始動しました

テーブルマスター(TM)導入の経緯と今後の活動方針

今まで福島会場では、各グループに例会の都度、テーブルマスター(TL)の選出をお願いしてきましたが、最近の動向を拝見しますと、願う方もお受けする方も事務的な感じから受けていただく傾向があるように思われます。

マンネリ化した現状を打破するために、今期よりその都度TLを選出する制度から1年毎の登録制にするTM制度を重要案件として進めて参り今期10月より導入いたしました。

皆様もご承知のように、TL次第で、そのテーブルの印象が変わると思えます。

参加している会員さんたちが楽しく商談でき、周りの会員と懇親を深めることができるテーブルが多ければ、自ずと会場全体の雰囲気も良くなります。

今後はTM講習会により世話人同様、守成クラブの理念と主旨を正しく理解したTMを配置することにより、緊張されているゲストの方々福島会

場の内容をよく知らない他会場の友達が、安心して参加でき、且つ正しく守成クラブの意図を理解していただけるようなテーブル創りを目指して参ります。そして、すべての会員が安心して自らの市場を創り、拡大していきける環境を創って参ります。

TMの選出方法は、毎月開催される例会の参加率が高い方、およびそれに加えて時間厳守(遅刻の多い方は今回の選考より外させていただきます。)できる方を条件といたしました。更にその条件に合致する方を世話人にて選出(全員一致)させていただきます。本人の同意をいただいた方にTMの勉強会を受講いただき、TMとして10月の例会よりスタートいたしました。

今後とも皆様のご理解とご協力をお願いいたします。

TMマスター担当世話人 菅野 裕次
菊池 信男

第12期 TM講習会受講者

代表 世話人	ルナ	末永 武	株式会社ファーストクリーニング
副代表 世話人	ステラ	辻井敏夫	株式会社和
副代表 世話人	テラ	太田よしみ	メイプル接骨院
副代表 世話人	フィオーレ	渡辺弘記	若駒起業塾
事務局長 世話人	ルナ	斎藤 功	まちなか夢工房
相談役	チエーロ	早川 徹	株式会社マーサード
世話人	チエーロ	菊池信男	NPO法人 南茶和
世話人	チエーロ	菅野裕次	友愛プロサービス株式会社
世話人	ソーレ	佐藤一好	友愛プロサービス株式会社
世話人	ソーレ	岡田耕典	共和ほけん
世話人	ルナ	阿部隆盛	メナード福島統轄販売株式会社
世話人	ステラ	太田惣市	太田果樹園
世話人	テラ	寺嶋一彦	寺嶋物産
世話人	フィオーレ	二瓶勝雄	(有)リック
正会員	フィオーレ	伊藤正彦	株式会社プロジェクトSSK
正会員	フィオーレ	白幡直利	(有)TS観光ゴリラ運転代行サービス
正会員	フィオーレ	石川幸雄	株式会社刺屋さん
正会員	ソーレ	木村 哲	株式会社ノハウス
正会員	ソーレ	沖野恵美子	酒膳家 古燈

正会員	ソーレ	渡辺規之	東信食品工場
正会員	ソーレ	横須賀洋	(有)横須賀不動産
正会員	ルナ	渡辺利広	(有)デザインマール
正会員	ルナ	遠藤りつ子	(有)ゴールデンサム
正会員	ルナ	渡辺カネ	(有)ビューティショップフレンド
正会員	ルナ	金木 洋	(有)ニューキムラヤ
正会員	テラ	後藤正浩	(有)ビーエムジー
正会員	テラ	石澤正太郎	アイエフシー アイフォン修理専門店
正会員	テラ	新妻千恵	ダイヤモンド・ミル・グラス
正会員	テラ	佐藤良子	Beauty バンジー
正会員	テラ	丹治健吉	株式会社東海日動パートナーズ東北福島支店
正会員	テラ	細澤あゆみ	シティライフ
正会員	ステラ	楊 志梅	シンフォニー
正会員	ステラ	高橋弥生	スナック まちかど
正会員	ステラ	宇津木重晴	beish hair
正会員	チエーロ	齋藤正則	株式会社with wedding サンパレス福島
正会員	チエーロ	齋藤雅志	株式会社グッド・プランニング
正会員	チエーロ	相澤美千代	株式会社オールワン
正会員	チエーロ	半澤義樹	株式会社光和設備工業所



委員会世話人から

商売交流委員会 顧問世話人 二瓶 勝雄



顧問として3年目を迎えました。過去2年間素晴らしいメンバーに恵まれ、毎回様々な問題に対して、議論しあい、実績を積み重ねた結果、委員会の基盤となるものを作ることができました。そして、6月から12人の新メンバーで12期の委員会が始まりました。初めからメンバーの交代があり、出鼻をくじかれましたが、何とかある程度の形と実績を残せる年にしたという信念をもって、委員全員、全力で活動している次第です。

商売交流委員会の仕事は、①ビジネスマッチング②ブース出展③大名刺交換会④プレゼンテーション⑤車座商談会⑥商談懇親会と範疇が広く、議論をつくしても尽くしきれない難しさがあります。

今年度は、特に①と②に力を注いでいます。

①についてですが、たまにマッチングシートの提出件数が少ない時があります。「守成クラブは、出会いを、お互いのビジネスに直結させるための組織であるはずなのに、何も無いという状況はおかしいね。」と言う委員もいます。もっともだと思います。売りたいもの、買いたいもの、コラボしたいもの、情報発信等、いくらでもあるはずなんです。時間とお金をかけて参加しているわけですから、何かを得て帰っていただきたい。そして、名刺交換の場や車座商談会においても自分をアピールして人脈を作り、相互のマッチングへと結びつけていただきたいのです。今年から、皆さんのビジネスマッチングのサポート役として「テーブルマスター制度」がスタートしました。会員のビジネス商談の活性化に寄与していただくと期待しております。

②に関しては、設営時間の制約や出展料の徴収そして申請書の提出期限の厳格化等、厳しくなりました。しかし、9割がたの方(他会場からの参加者は除いて)は規則を守っていただいております。出展者の方々に感謝する次第です。出展数も平均18社と好調です。今後は、物販だけでなく「商品のアピールが出来る」「説明ができる」「体験できる」場にしていければと思っています。また、太田副代表が提唱している、例会以外での商売交流会も考えていきたいと思います。後半の委員会も熱い意見交換で少しでも商売に繋がるようにしたいと思っておりますので、ご支援ご協力よろしくお願ひします。

広報委員会 顧問世話人 寺嶋 一彦



11期に続き12期も広報委員会顧問を仰せつかりました寺嶋物産の寺嶋一彦です。

第1回の委員会で、今期の目標「300社会場」「常時150社例会」「年間商談実績10億」を達成するため、広報委員会としてサポートできることは何かを議論しました。そして、「11期に発行した5号の広報誌は、会員拡大には効果的では無かったのではないか。」「内的な広報ではなく、当クラブに入会されていない方に向けて情報を発信すべきではないか。」と様々な意見が出ました。それでは、具体的にどうしていくべきかを議論し、紙ベースの広報誌ありきではなく、まずは会員の皆様がどのような意見を持っているのかアンケート調査をして、その結果を踏まえて、活動方針を決めていくことになりました。そして、95人の貴重な回答を頂き、その結果を踏まえて、内・外向けにはFacebookページを活用とホームページを連動させて、リアルタイムで情報発信していくこと。グループLINEにグループでの活動をアップして情報を共有してもらう。映像とともに説明文をある程度載せた動画を作成してYouTubeに流し、当会を多くの人に知っていただくこととしました。(動画に関しては話がまとまらず、頓挫してしまいましたが)しかし、半年が経ち会員の皆様から、以前のような広報誌を発行してほしいという要望が多数ありましたので、1月と3月にA4・8頁の広報誌を発行することとなった次第です。今後は会員皆様からのご意見をお聞きしながらホームページとSNSを連動させた広報活動を推進していきたいと思っておりますので、よろしくお願ひいたします。

親睦委員会 顧問世話人 岡田 耕典



親睦委員会の顧問を務めております共和ほけんの岡田です。親睦委員会では会員同士の親睦を深め、商売しやすい環境をつくるよう活動しております。守成クラブに入会している皆さんは、顔と顔を突き合わせての商売(商談)が基本だと思いますが、月1回の例会やグループ会だけで自分を知ってもらうには限界がありませんか? 特に150人例会が当り前の福島会場では別グループの方との接点はテーブル商談会くらいで、私も話をしたことが無い方や何の商売をしているか分からない方が多くいます。

私自身も入会して間もない頃は、まずは顔を覚えてもらえるように委員会活動やイベントごとなどは積極的に参加して商売に繋がっていました。

親睦委員会開催の今期残りのイベントは1月「新年会」2月「ボウリング大会」4月「ゴルフコンペ」と予定しております。まだ会歴の浅い会員さんは色々な方と交流するチャンスです!奮ってご参加いただくようお願いいたします。

ニューメンバーサポート担当世話人 阿部 隆盛



私が守成クラブに入会したのは21歳の時でした。地元に戻って来て、家業であるメナードに入社してすぐに、守成の親である渡辺カネさんに社会勉強になるよ、と言われたのがきっかけでした。初めて例会に参加した時、右も左もわからず狼狽するばかりだった私に、守成の先輩方は優しく声をかけてくださいました。そのおかげもあり、話せる人がどんどん増え、守成クラブに参加するのが楽しみになり、気付けば11年目になっていました。

守成クラブの醍醐味といえば、たくさんの人と知り合える事だと思います。そこから商売に繋げるためには、話せる人を増やしていく事がとても重要です。もし、相談できる方がいなかったら、ぜひ私にお声かけください。こういう人を探しています、こんな業種の方はいませんか?など、どんな事でも構いません。少しでもマッチングのお手伝いができるよう、応援させていただきます。

まだまだ不慣れで頼りない世話人ではありますが、一生懸命盛り上げていきたいと思っています。私のサポートで少しでも守成クラブに参加する人が増えてくれたら幸いです。